**Offizielle Eröffnung von KRAIBURG TPE UK Ltd. und Personalbekanntgabe**

**KRAIBURG TPE, weltweiter Kompetenzführer im Bereich Thermoplastische Elastomere, gibt die Eröffnung seines Tochterunternehmens** **KRAIBURG TPE UK Ltd. bekannt. Dieser strategische Schritt betont die Verpflichtung des Unternehmens, den wichtigen britischen Markt direkt zu bedienen und stellt einen entscheidenden Meilenstein in der Entwicklung der Firma dar, um den Kundenservice vor Ort weiter auszubauen.**

Das Vereinigte Königreich ist schon seit langem ein Schlüsselmarkt für KRAIBURG TPE mit zahlreichen namenhaften Kunden und erfolgreichen Gemeinschaftsprojekten. Seit 2020 stellt die sich entwickelnde Dynamik jedoch eine Herausforderung für die Aufrechterhaltung optimaler Service-Standards dar. In enger Zusammenarbeit mit dem langjährigen Partner Abbey Polymers ging KRAIBURG TPE diese Herausforderungen gewissenhaft an. Im Januar 2024 begann KRAIBURG TPE UK Ltd. seine Geschäftstätigkeit und sein Lagergeschäft. Mit einem eigenen Vertriebsbüro in Stafford und einem strategisch gelegenen Lager in Stoke-on-Trent ist das Unternehmen darauf ausgerichtet, kundenorientierte Lösungen und gewohnt hervorragenden Service zu liefern. Diese strategische Erweiterung zeigt die konsequente Verpflichtung von KRAIBURG TPE, die sich wandelnden Kundebedürfnisse zu erfüllen und die Präsenz des Unternehmens auf dem britischen Markt auszudehnen.

**Ernennung von Michal Mucha**

KRAIBURG TPE gibt die Ernennung von Michal Mucha zum Hauptansprechpartner von KRAIBURG TPE UK Ltd. bekannt. Mit seinem großen Erfahrungsschatz, den er sich über ein Jahrzehnt im Kunststoff- und Automobilbereich angeeignet hat, ist Michal Mucha gut vorbereitet, um die Präsenz des Unternehmens auf dem britischen Markt weiter auszubauen. Seine Ernennung unterstreicht die Verpflichtung des Unternehmens, auf globaler sowie auf lokaler Ebene gewohnten Kundenservice zu bieten und Partnerschaften zu pflegen. Mucha wird dabei von Philip Jahn unterstützt, der seit 2020 bei KRAIBURG TPE als Technical Sales Manager EMEA für den britischen Markt zuständig ist und über umfangreiche Erfahrungen mit den Anforderungen vor Ort verfügt.

Die Ausweitung der Geschäftstätigkeit im Vereinigten Königreich stärkt nicht nur das Engagement des Unternehmens in der Region, sondern wirkt sich für Kunden positiv auf den Einkaufsprozess aus. Durch den Aufbau einer Präsenz vor Ort können Vorlaufzeiten und Versandkosten erheblich reduziert werden, was Kunden mehr Komfort und Effizienz bei ihrer Beschaffung bietet. Diese Strategie der Anpassung an örtliche Besonderheiten steht im Einklang mit dem wachsenden Trend zur Regionalisierung im Lieferkettenmanagement und ermöglicht KRAIBURG TPE schnell auf Marktanforderungen zu reagieren und das allgemeine Serviceniveau weiter auszubauen. Darüber hinaus profitieren Kunden von einer nahtlosen Navigation in den rechtlichen Rahmenbedingungen, die die Einhaltung lokaler Normen und Vorschriften gewährleistet. Indem KRAIBURG TPE die UK-spezifischen Anforderungen versteht und einhält, kann das Unternehmen seine Kunden mit Produkten versorgen, die deren exakte Spezifikationen sowie behördliche Anforderungen erfüllen, und so das fachliche und persönliche Vertrauen in unsere Branche stärken.

Nikolaus Weiss, Head of Sales bei KRAIBURG TPE, sagt dazu: „Wir heißen Michal herzlich im Team Willkommen und freuen uns, ihn an Bord zu haben. Im Kern kennzeichnet unsere Expansion auf den britischen Markt nicht nur unsere Verpflichtung gegenüber den britischen Kunden, sondern auch unser Bewusstsein für die einzigartigen Herausforderungen und Möglichkeiten in der Region. Durch den Aufbau einer Präsenz vor Ort wollen wir Abläufe verschlanken, Kundenerfahrungen verbessern und nachhaltiges Wachstum vorantreiben, während wir gleichzeitig unseren hervorragenden Service beibehalten. Gemeinsam freuen wir uns darauf, die Zukunft der TPE-Industrie im Vereinigten Königreich und darüber hinaus zu gestalten.“

**Bild:** Die offizielle Eröffnung von KRAIBURG TPE UK Ltd. unterstreicht das Engagement des Unternehmens, den wichtigen britischen Markt direkt zu bedienen. Michal Mucha, Technical Sales Manager UK, wird von Philip Jahn, Technical Sales Manager, unterstützt. Beide berichten direkt an Nikolaus Weiss, Head of Sales bei KRAIBURG TPE (v. l. n. r., Bild: KRAIBURG TPE)

**Informationen für Pressevertreter**

**[](https://bit.ly/34qxBOV)**

[**Fotos**](https://bit.ly/34qxBOV)

**Social Media:**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
|  |  | [Ein Bild, das Text, ClipArt enthält.  Automatisch generierte Beschreibung](https://www.facebook.com/KRAIBURGTPE/) |  |  |

**Über KRAIBURG TPE**

KRAIBURG TPE ([www.kraiburg-tpe.com](file:///\\file-ktd\Organisation$\MV\MV_TCC\01_PR_Content\01_PR_Agency\Press_Releases\2022\2022_PressReleases\KTD\06_K-Preview\www.kraiburg-tpe.com)) ist ein weltweit agierender Hersteller von Thermoplastischen Elastomeren. KRAIBURG TPE wurde 2001 als eigenständiger Geschäftsbereich der KRAIBURG-Gruppe gegründet und ist heute branchenweiter Kompetenzführer im Bereich der TPE-Compounds. Das Ziel des Unternehmens ist es, sichere, zuverlässige und nachhaltige Produkte für Kundenanwendungen anzubieten. Mit mehr als 660 Mitarbeitenden weltweit und Produktionsstandorten in Deutschland, den USA und Malaysia bietet das Unternehmen ein großes Produktportfolio für Anwendungen in der Automobil-, Industrie- und Konsumgüterindustrie sowie für den streng regulierten medizinischen Bereich. Die etablierten Produktlinien THERMOLAST®, COPEC®, HIPEX® und For Tec E® werden im Spritzguss- oder Extrusionsverfahren verarbeitet und bieten den Herstellern nicht nur zahlreiche Vorteile bei der Verarbeitung, sondern auch bei dem Produktdesign. KRAIBURG TPE zeichnet sich durch Innovationskraft, globaler Kundenorientierung, maßgeschneiderten Produktlösungen und zuverlässigem Service aus. Das Unternehmen ist an seinem Hauptsitz in Deutschland nach ISO 50001 zertifiziert und verfügt an allen Standorten weltweit über die Zertifizierungen ISO 9001 und ISO 14001.